



**ENQUETE NATIONALE SUR L'EMPLOI ET LE SECTEUR INFORMEL  
ENESI – 2012**

**PHASE 2**

**ENQUETE SUR LE SECTEUR INFORMEL**

**QUESTIONNAIRE UPI**

IDENTIFICATION (A transcrire du questionnaire emploi individuel)							
Raison sociale/Dénomination/Activité de l'UPI :							
CODE D'IDENTIFICATION							
Région	N° de la grappe		N° du ménage dans la grappe		N° d'ordre de l'individu		N° emploi
Nom de l'enquêté :					Age de l'enquêté  __ __		

**CONFIDENTIALITE**

Les informations contenues dans ce questionnaire sont confidentielles et ne servent qu'au calcul d'indicateurs statistiques anonymes conformément aux dispositions de la loi No 2004-011 du 30 mars 2004.

## R. RENSEIGNEMENTS GENERAUX

Raison sociale ou dénomination complète de l'UPI

Activité de l'UPI

NOM DU PROMOTEUR

DATE DE L'INTERVIEW

Jour : | | | Mois : | | | Année : | 1 | 2 |

N° téléphone :

DUREE DE L'INTERVIEW

NOM DE L'ENQUETEUR

Début : | | | H | | | MN Fin : | | | H | | | MN

Début : | | | H | | | MN Fin : | | | H | | | MN

NOM DU CONTROLEUR

Début : | | | H | | | MN Fin : | | | H | | | MN

Durée totale (en minutes) | | | |

## Q. QUALITE DE L'ENQUETE

Q1. Qui a répondu à l'enquête ?

1. Le promoteur lui-même 2. Autre personne | | |

Q2. Si autre personne,

Qui ? (Nom) \_\_\_\_\_ N° d'ordre | | | |  
(00 si ne fait pas partie du ménage)

Q3. Pour quelle raison ? :

1. Absent 2. Malade 3. Refus 4. Autre \_\_\_\_\_ (Précisez) | | |

Q4. A votre avis (Agent enquêteur), la qualité des réponses fournies par l'enquêté est :

1. Très bonne 3. Moyenne 5. Très mauvaise | | |  
2. Bonne 4. Mauvaise

Q5. Remplissage du questionnaire

1. Complet 4. Non rempli, refus | | |  
2. Incomplet, refus 5. Non rempli, absence  
3. Incomplet, absence 6. Autre \_\_\_\_\_ (Précisez)

## OBSERVATIONS ET INDICATIONS SUR LA LOCALISATION DE L'UPI

ENQUETEUR

CONTROLEUR



## MO2. Caractéristiques démographiques de la main-d'œuvre

N°	Nom	Parenté	Sexe	Age	Niveau d'instruction	Emploi/Métier/Profession/Tâche	Apprentissage	Ancienneté
1		[ 1 ]	[ ]	[ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ]
2		[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ]
3		[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ]
4		[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ]
5		[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ]
6		[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ]
7		[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ]
8		[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ]
9		[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ]
10		[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	[ ]	[ ] [ ]

**ATTENTION : S'il y a plus de 10 personnes employées, prendre une autre feuille**

### Code Parenté (MO2) :

1. Chef de l'unité de production
2. Conjoint du chef de l'UPI
3. Enfant du chef de l'UPI
4. Autre parent du chef de l'UPI
5. Non apparenté au chef de l'UPI

### Code Sexe (MO2) :

1. Masculin
2. Féminin

### Code Age (MO2) :

Age en années révolues

### Code Niveau d'instruction (MO2) :

0. Aucun
1. coranique
2. Alphabétisé
3. Primaire
4. 1<sup>er</sup> cycle du secondaire général
5. 1<sup>er</sup> cycle du secondaire technique
6. 2<sup>e</sup> cycle du secondaire général
7. 2<sup>e</sup> cycle du secondaire technique
8. Supérieur

### Code Emploi/ Métier/ Profession/ Tâche (MO2) :

Voir Nomenclature des emplois

### Code Apprentissage (MO2) :

1. Ecole technique ou professionnelle
2. Grande entreprise
3. Petite entreprise (comme celle-ci)
4. Tout seul, par la pratique
5. Autre (Précisez) \_\_\_\_\_

### Code Ancienneté (MO2) :

Nombre d'années révolues dans l'emploi

## MO3. Caractéristiques de l'emploi

N°	Statut	Stabilité	Type de contrat	Recrute-ment	Nature du paiement	Nombre d'heures de travail au cours du dernier mois d'activité	Rémunération du dernier mois d'activité (Fcfa)
1	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	-----
2	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	-----
3	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	-----
4	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	-----
5	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	-----
6	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	-----
7	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	-----
8	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	-----
9	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	-----
10	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ]	[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]	-----
<b>TOTAUX MENSUELS →</b> (Fcfa)							-----

### Code Statut (MO3) :

1. Patron
2. Travailleur pour compte propre
3. Salarié
4. Apprenti payé
5. Apprenti non payé
6. Aide familial
7. Associé

### Code Stabilité (MO3) :

1. Permanent
2. Temporaire

### Code Type de contrat (MO3) :

0. Chef de l'UPI
1. Contrat écrit à durée indéterminée
2. Contrat écrit à durée déterminée
3. Entente verbale
4. A l'essai
5. Pas de contrat

### Code Recrutement (MO3) :

0. Chef de l'UPI
1. Relations personnelles (parents, amis)
2. Directement auprès de l'employeur
3. Petites annonces (radio, journal, internet)
4. Bureau de placement, ANPE
5. Recommandation d'autres employés
6. Réseau scolaire (école technique, université)
7. Autre

### Code Nature du paiement (MO3) :

1. Salaire fixe (mois, quinzaine, semaine)
2. Au jour ou à l'heure de travail
3. A la tâche
4. Commission
5. Bénéfices
6. En nature (nourriture, logement, etc.)
7. Sans rémunération

MO4. Caractéristiques des primes et avantages						
N°	Primes de fin d'année	Autres primes	Congés payés	Participation aux bénéfices	CNSS	Autres avantages
1	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
6	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
7	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
8	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
9	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
10	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
	-----	-----	-----	-----	-----	-----

**Code Primes et avantages (MO 4) :**  
 1. Oui    2. Non

**← TOTAUX MENSUELS**  
 (en Fcfa)

<b>MO5. Comment fixez-vous les salaires de vos employés ?</b> 0. Pas de salarié dans l'établissement 1. Selon la grille salariale officielle 2. En les alignant sur les salaires des concurrents 3. En les fixant vous-même afin de vous assurer un bénéfice 4. En négociant avec chaque salarié 5. Autre _____ (précisez)		<input type="checkbox"/>
<b>MO6. Avez-vous essayé, sans succès, de recruter des employés avec un meilleur niveau d'éducation ou de formation ?</b> 1. Oui → <span style="border: 1px solid black; padding: 2px;">Passez à MO8</span> 2. Non		<input type="checkbox"/>
<b>MO7. Pour quelle raison principale ne l'avez-vous pas fait ?</b> 0. N'a pas besoin de recruter 1. Manque de personnel 2. Salaire trop élevé 3. Instabilité de ce personnel 4. Problème avec l'administration 5. Autre (Précisez) _____		<input type="checkbox"/>
<b>MO8. Avez-vous l'habitude de recruter un personnel diplômé ayant déjà une formation technique ou spécifique ?</b>		<input type="checkbox"/>
<b>MO9. Donnez-vous une formation générale à vos employés ?</b>		<input type="checkbox"/>
<b>MO10. Donnez-vous une formation technique spécifique à vos employés ?</b>		<input type="checkbox"/>
<b>MO11. Donnez-vous une formation en informatique à vos employés ?</b>		<input type="checkbox"/>
<b>MO12. Travaillez-vous généralement avec des apprentis ?</b>		<input type="checkbox"/>

**MO13. Parmi les aptitudes suivantes, quelles sont celles qui sont importantes pour votre unité de production ; et si une aptitude est importante, y a-t-il des problèmes à ce sujet dans votre unité ?**

Aptitudes	Importante ?		Problème ?	
	1. Oui	2. Non	1. Oui	2. Non
A. Lecture	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
B. Calcul arithmétique	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
C. Conversation en français	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
D. Conversation en une autre langue	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
E. Ecriture en français	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
F. Ecriture en une autre langue	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
G. Capacités de négociation des marchés	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
H. Navigation sur internet	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Aptitudes	Importante ?		Problème ?	
	1. Oui	2. Non	1. Oui	2. Non
I. Aptitudes en informatique	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
J. Aptitudes en gestion	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
K. Aptitudes en administration	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
L. Aptitudes en organisation	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
M. Aptitudes techniques spécifiques	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
N. Aptitudes en entretien des équipements	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
O. Aptitudes en formation des formateurs	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
P. Autre	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

PV. PRODUCTION, VENTE ET SERVICES FOURNIS							
<b>PV1. Quel a été le montant de votre chiffre d'affaires au cours du dernier mois d'activité ?</b>						_____	
PV 2. PRODUITS VENDUS APRES TRANSFORMATION							
N°	Nom du produit	Période	Unité	Quantité	Prix unitaire (en FCFA)	Valeur mensuelle en F CFA	Destination
1		□					□
2		□					□
3		□					□
4		□					□
5		□					□
6		□					□
A		□					□
<b>TOTAL MENSUEL</b>						-----	

PV3. PRODUITS VENDUS SANS TRANSFORMATION							
N°	Nom du produit	Période	Unité	Quantité	Prix unitaire (en FCFA)	Valeur mensuelle en F CFA	Destination
1		□					□
2		□					□
3		□					□
4		□					□
5		□					□
6		□					□
A		□					□
<b>TOTAL MENSUEL</b>							

PV4. SERVICES FOURNIS							
N°	Nom du service	Période	Unité	Quantité	Prix unitaire (en FCFA)	Valeur mensuelle en F CFA	Destination
1		□					□
2		□					□
3		□					□
4		□					□
5		□					□
6		□					□
A		□					□
<b>TOTAL MENSUEL</b>							

CADRE RESERVE A LA CODIFICATION		
_____ (En Milliers de Fcfa)		
Code produit	Valeur mensuelle (Milliers de Fcfa)	Destination
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
_____		
Code produit	Valeur mensuelle (Milliers de Fcfa)	Destination
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
_____		
Code produit	Valeur mensuelle (Milliers de Fcfa)	Destination
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
□□□□□	□□□□□□	□
_____		

<b>Code Période :</b>	1. Jour	2. Semaine	3. Quinzaine	4. Mois	5. Trimestre	6. Année	
<b>Code Destination :</b>	1. Secteur public ou parapublic	2. Grande entreprise privée	3. Petite ou moyenne entreprise privée	4. Micro-entreprise comme celle-ci	5. Ménage/particulier	6. Exportation directe	7. Autoconsommation



DC4. Quelles sont, au total, les charges de votre unité de production au cours de la période de référence ?						CADRE RESERVE A LA CODIFICATION	
N°	Charges	Période	Valeur (en Fcfa)	Valeur mensuelle (en Fcfa)	Origine	Valeur mensuelle (Milliers Fcfa)	Origine
01	Rémunérations (report MO3)					_ _ _ _	
02	Primes et avantages (report MO4)					_ _ _ _	
03	Matières premières (report DC1a)					_ _ _ _	
04	Coûts d'achat des produits vendus (report DC1b)					_ _ _ _	
05	Loyer du local					_ _ _ _	_
06	Eau					_ _ _ _	_
07	Gaz					_ _ _ _	_
08	Electricité					_ _ _ _	_
09	Téléphone, Internet					_ _ _ _	_
10	Combustibles, carburant,					_ _ _ _	_
11	Petit outillage et fournitures					_ _ _ _	_
12	Transport/Manutention, assurances					_ _ _ _	_
13	Réparations					_ _ _ _	_
14	Autres services					_ _ _ _	_
15	Cotisations sociales, CNSS					_ _ _ _	_
16	Intérêts versés					_ _ _ _	_
17	Impôts (Patente, droits d'exercice)					_ _ _ _	_
18	Impôts /taxes de marché (ticket, etc.)					_ _ _ _	_
19	Droit d'enregistrement et de bail					_ _ _ _	_
20	Autres impôts et taxes					_ _ _ _	_
21	Autres charges _____ (Préciser)					_ _ _ _	_
<b>TOTAL MENSUEL</b>						_ _ _ _	_

<b>Code Période :</b>	1. Jour	2. Semaine	3. Quinzaine	4. Mois	5. Trimestre	6. Année
<b>Code Origine :</b>	1. Secteur public ou parapublic	2. Grande entreprise privée	3. Petite ou moyenne entreprise	4. Micro-entreprise comme celle-ci	5. Ménage/particulier	6. Importation directe
				7. UPI elle-même		

DC5a. Avez-vous eu des problèmes avec les agents de l'Etat venant des institutions suivantes au cours des douze derniers mois dans l'exercice de votre activité ?		DC5b. Si oui, de quel type ?	DC5c. Comment s'est réglé le problème ?	DC5d. Au total, quel est le montant que vous avez dû verser pour votre unité de production à ces représentants de l'Etat au cours des douze derniers mois ? (FCFA)	
				DC5d1 "Cadeaux"	DC5d2 Amendes
1	Mairie	_	_	_	
2	Police	_	_	_	
3	Justice	_	_	_	
4	Impôts/Douanes	_	_	_	
5	Contrôle des prix	_	_	_	
6	Autre _____	_	_	_	

**Code DC5a :**

- A eu des problèmes avec les agents de cette institution
- N'a pas eu de problèmes avec les agents de cette institution

**Code Type de problème (DC5b) :**

- Lié au local
- Lié aux impôts
- Lié aux produits vendus/utilisés
- Lié aux prix
- Autre (Préciser)

**Code Règlement du problème (DC5c) :**

- Paiement d'une amende contre reçu
- Paiement d'un cadeau ou arrangement à l'amiable
- Paiement d'une amende contre reçu et d'un cadeau
- Autre (Préciser)

DC6a. Comment l'activité de votre unité de production a-t-elle varié au cours des 12 derniers mois ?												
RYTHME	M1	M2	M3	M4	M5	M6	M7	M8	M9	M10	M11	M12
1. Maximum												
2. Moyen												
3. Minimum												
0. Pas d'activité												
Code réponse												

<b>DC6b. Recette mensuelle maximale et recette mensuelle minimale :</b>		(Milliers de Fcfa)
Recette max. :	_____	_ _ _ _
Recette min. :	_____	_ _ _ _
<b>DC7a. Avez-vous employé de la main d'œuvre temporaire au cours des 12 derniers mois ?</b>		_ _
1. Oui    2. Non →		<b>Passez à CFC1</b>
<b>DC7b. Si oui, combien de temporaire (s) au cours du mois maximum</b>		_ _

### CFC. CLIENTS, FOURNISSEURS ET CONCURRENTS

<b>CFC1. Quel est votre principal client ? (à qui vendez-vous principalement ?)</b>	_ _
1. Secteur public ou parapublic 2. Grande entreprise privée 3. Petite ou moyenne entreprise privée 4. Micro-entreprise comme celle-ci 5. Ménage/particulier 6. Exportation directe (Etranger)	
<b>CFC2. Quel est votre principal fournisseur ? (à qui achetez-vous principalement ?)</b>	_ _
1. Secteur public ou parapublic 2. Grande entreprise privée 3. Petite ou moyenne entreprise privée 4. Micro-entreprise comme celle-ci 5. Ménage/particulier 6. Importation directe (Etranger) 7. Non concernée	

### CONCURRENCE

<b>CFC3a. Exportez-vous une partie de votre production ?</b>	_ _
1. Oui    2. Non →	<b>Passez à CFC4</b>
<b>CFC3b. Si oui, pour quel pourcentage ?</b>	_ _ _
<b>CFC3c. Vers quel pays principalement ?</b>	_ _
(Voir codes des pays en fin de page)	
<b>CFC4. Sur le marché intérieur, avez-vous des concurrents (c'est à dire des entreprises qui vendent les mêmes produits/services que vous) ?</b>	_ _
1. Oui    2. Non →	<b>Passez à CFC6b</b>
<b>CFC5. Quel est votre principal concurrent ?</b>	_ _
1. Secteur public ou parapublic 2. Grande entreprise privée 3. Petite ou moyenne entreprise privée 4. Micro-entreprise comme celle-ci 5. Ménage/particulier 6. Etranger	
<b>CFC6a. De quels pays proviennent les produits de ces concurrents ?</b>	_ _
1. Marché national    2. Etranger    3. Ne sait pas	
Pays n° 1 : _____	_ _
Pays n° 2 : _____	_ _
<b>CFC6b. Commercialisez-vous vous même des produits étrangers ?</b>	_ _
1. Oui    2. Non	
Si oui, Pays d'origine : _____	_ _

### FILTRE : Si pas de concurrents (non à la question CFC4) passez à CFC9

<b>CFC7. Par rapport à vos principaux concurrents sur le marché intérieur, indiquez comment vous vous situez :</b>			
Par rapport aux concurrents	Produits du pays	Produits de l'étranger	
<b>Vos prix de vente sont :</b>	1. Supérieurs 2. Dans la moyenne 3. Inférieurs 4. Non concerné 5. Ne sais pas	1. Supérieurs 2. Dans la moyenne 3. Inférieurs 4. Non concerné 5. Ne sais pas	_ _
<b>Vos prix de revient sont :</b>	1. Supérieurs 2. Dans la moyenne 3. Inférieurs 4. Non concerné 5. Ne sais pas	1. Supérieurs 2. Dans la moyenne 3. Inférieurs 4. Non concerné 5. Ne sais pas	_ _
<b>Votre qualité est :</b>	1. Supérieure 2. Dans la moyenne 3. Inférieure 4. Non concerné 5. Ne sais pas	1. Supérieure 2. Dans la moyenne 3. Inférieure 4. Non concerné 5. Ne sais pas	_ _
<b>L'écoulement de vos produits est :</b>	1. Rapide 2. Dans la moyenne 3. Lent 4. Non concerné 5. Ne sais pas	1. Rapide 2. Dans la moyenne 3. Lent 4. Non concerné 5. Ne sais pas	_ _
<b>CFC8. Comment se situent vos prix par rapport à ceux de vos principaux concurrents qui sont de grandes entreprises qui vendent les mêmes produits ou services que vous ?</b>			
1. Prix supérieurs de combien (%) : _____			_ _
2. Prix inférieurs de combien (%) : _____			_ _
3. Prix égaux			_ _
4. Ne sait pas			_ _ %
→ <b>Passez à CFC9</b>			→ <b>Passez à CFC8b</b>
<b>CFC8a. Pourquoi vos prix sont-ils supérieurs à ceux de ces grandes entreprises ?</b>			
1. Votre équipement est moins productif 2. Vous n'avez pas assez de clients 3. Vous n'avez pas accès au crédit 4. Votre qualité est supérieure 5. Votre approvisionnement est plus cher 6. Autre _____ (précisez)			_ _
<b>CFC8b. Pourquoi vos prix sont-ils inférieurs à ceux de ces grandes entreprises ?</b>			
1. Vous ne payez pas ou payez moins d'impôts 2. Vos coûts du travail sont plus bas 3. Vos clients sont moins riches 4. Votre qualité est inférieure 5. Autre _____ (précisez)			_ _
<b>CFC9. Comment fixez-vous les prix de vos principaux produits ou de vos principaux services ?</b>			
1. En fixant un pourcentage constant sur vos prix de revient 2. Après marchandage avec les clients 3. En fonction des prix des concurrents 4. Suivant le prix officiel 5. Suivant le prix fixé par l'association des producteurs 6. Autre _____ (précisez)			_ _

<b>Codes pays :</b>	1. Niger	3. Bénin	5. Autre Afrique	7. Chine
	2. Nigeria	4. Autre UEMOA	6. Europe	8. Reste du monde

## EIF. EQUIPEMENTS, INVESTISSEMENT, FINANCEMENT ET ENDETTEMENT

**EIF1. Notez les équipements dont vous avez disposé au cours des 12 derniers mois pour faire fonctionner votre unité de production**

Type	Caractéristiques (Notez le nom)	Qualité	Appartenance	Origine	Financement	Date d'acquisition (mois / année)	Valeur actuelle (coût de remplacement) ( Fcfa)
Terrain	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Local	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Tracteurs	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Charrettes	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Animaux de trait (Animaux de traction)	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Motopompes	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Motos	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Vélos	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Portes-tout	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Véhicules professionnels	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Mobilier et équipement de bureau	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Machines	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Outillage	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
Autres	1.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	2.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	3.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
	4.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
<b>TOTAL</b>						-----	

**Code Qualité :** 1. Neuf à l'achat      2. Usagé à l'achat      3. Autoproduction

**Code Appartenance :** 1. Propriété personnelle      2. Location      3. Prêt ou propriété partagée

**Code Origine :** 1. Secteur public ou parapublic      4. Micro-entreprise comme celle-ci      7. UPI elle-même  
 2. Grande entreprise privée      5. Ménage/particulier  
 3. Petite ou moyenne entreprise      6. Importation directe

**Code Financement :** 01. Epargne, Tontine      05. Emprunt auprès des usagers      09. don, leg, héritage  
 02. Emprunt familial      06. Emprunt auprès des associations de producteurs      10. Autre \_\_\_\_\_  
 03. Emprunt auprès des clients      07. Emprunt micro-finance      (Précisez)  
 04. Emprunt auprès des fournisseurs      08. Emprunt bancaire

EIF2a. Au cours des 12 derniers mois, avez-vous emprunté de l'argent pour faire fonctionner votre unité de production ? 1. Oui 2. Non → <b>Passez à EIF2b</b> Nombre de crédits _____									<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
N°	Origine	Montant du crédit (En FCFA)	Usage du crédit	Type de contrat	Mode de remboursement	Durée totale de l'emprunt (en mois)	Montant ou valeur à rembourser (En e F CFA)	Montant ou valeur du remboursement au cours des 12 derniers mois (En F CFA)	Difficulté de remboursement
1	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
2	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
3	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
4	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
5	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
6	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
7	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
8	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
9	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
10	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
<b>TOTAL</b>									

EIF2b. Au cours des 12 derniers mois avez-vous remboursé de l'argent emprunté avant ces 12 mois pour faire fonctionner votre unité de production ? 1. Oui 2. Non → <b>Passez à EIF3a</b> Nombre de crédits _____									<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
N°	Origine	Montant initial (En F CFA)	Usage du crédit	Type de contrat	Mode de remboursement	Echéance	Montant ou valeur à rembourser (En milliers de F CFA)	Montant ou valeur du remboursement au cours des 12 derniers mois (En milliers de F CFA)	Difficulté de remboursement
1	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
2	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
3	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
4	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
5	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
6	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
Autres	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>			<input type="checkbox"/>
<b>TOTAL</b>									

<b>EIF3a. Quel est le taux actuel approximatif d'utilisation de votre capacité de production ?</b> _____ % (Passez à PP1 si ce taux d'utilisation de la capacité de production est de 100 %)	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<b>EIF3b. Avec vos équipements actuels, de combien pouvez-vous augmenter votre production ?</b> <b>Sans embaucher</b> _____ <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> % <b>En embauchant</b> _____ <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> %	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>
--	--	--	--

<b>Code Origine :</b>	1. Famille ou amis 2. Clients 3. Fournisseurs	4. Usuriers 5. Association des producteurs 6. Banque	7. Institution de microcrédit 8. Tontines 9. Autre _____ (Précisez)
<b>Code Usage du crédit :</b>	1. Achat de matières premières 2. Amélioration du local 3. Acquisition ou entretien des équipements 4. Paiement des salariés	5. Formation de la main-d'œuvre 6. Remboursement des dettes antérieures 7. Extension de l'établissement 8. Autre _____ (Précisez)	
<b>Code Type de contrat :</b>	1. Accord légalement reconnu	2. Simple accord écrit	3. Accord verbal 4. Sans contrat
<b>Code Mode de remboursement :</b>	1. En espèces	2. Biens ou services	3. Autre (Précisez)
<b>Code Echéance</b>	Durée totale du crédit exprimée en mois ( 99 = 99 mois et plus )		
<b>Code Difficultés de remboursement :</b>	1. Mauvaise conjoncture 2. Taux d'intérêt trop élevé	3. Echéance trop courte 4. Sans difficulté	5. Autre _____ (Précisez)





<b>PP20. En cas de réduction de la demande, quelle stratégie adopteriez-vous ?</b> 1. Réduire le nombre de salariés 2. Réduire les salaires 3. Réduire votre bénéfice 4. Diversifier vos activités 5. Chercher un autre emploi 6. Améliorer la qualité de vos produits 7. Abandonner l'activité 8. Autre : _____ (précisez)	<input type="text"/>	<b>PP27b. Par rapport à l'année dernière, avez-vous de nouveaux clients qui s'adressaient avant aux grandes entreprises ?</b> 1. Oui      2. Non      3. Ne sait pas	<input type="text"/>
<b>PP21. Quelle est la difficulté principale qui risque de faire disparaître votre établissement ?</b> 01. Manque de matières premières/marchandises 02. Manque de clientèle 03. Trop de concurrence 04. Manque de liquidités 05. Manque de personnel qualifié 06. Problèmes de locaux, de place 07. Problèmes de machines, d'équipements 08. Problèmes techniques de fabrication 09. Problèmes d'organisation, de gestion 10. Trop de réglementations, d'impôts, de taxes 11. Approvisionnement en électricité 12. Pas de risque de disparition	<input type="text"/>	<b>PP28. A votre avis, comment augmentent les prix de vos produits ou services, par rapport aux prix des autres biens et services ?</b> 1. Plus vite    2. Identiquement    3. Moins vite	<input type="text"/>
<b>Rôle de l'Etat et relations avec l'administration</b>			
<b>PP22. Quelle est la difficulté principale qui vous empêche de développer votre établissement ?</b> 01. Manque de matières premières 02. Manque de clientèle 03. Trop de concurrence 04. Manque de liquidités 05. Manque de personnel qualifié 06. Problèmes de locaux, de place 07. Problèmes de machines, d'équipement 08. Problèmes techniques de fabrication 09. Problèmes d'organisation, de gestion 10. Trop de réglementations, d'impôts, de taxes 11. Approvisionnement en électricité 12. Pas de problème de développement	<input type="text"/>	<b>PP29. A votre avis, quelle est la meilleure façon de déterminer le prix des produits / services que vous vendez ?</b> 1. Fixation du prix par l'Etat 2. Fixation du prix par l'association des producteurs 3. Fixation du prix par la loi de l'offre et de la demande	<input type="text"/>
<b>PP23a. Pensez-vous qu'il y a un avenir pour un établissement tel que le vôtre ?</b> 1. Oui → <b>Passez à PP24a</b> 2. Non	<input type="text"/>	<b>PP30. Etes-vous prêt à enregistrer votre activité auprès de l'administration ?</b> 1. Oui    2. Non    3. Ne sait pas	<input type="text"/>
<b>PP23b. Si non pensez-vous changer d'activité ?</b> 1. Oui      2. Non Si oui, pour quelle activité ? _____	<input type="text"/>	<b>PP31a. Avez-vous déjà essayé d'obtenir un Numéro d'identification fiscale (NIF) ?</b> 1. Oui avec succès    2. Oui sans succès 3. Non (si PP31a= 1 ou 3) → <b>Passez à PP31c</b>	<input type="text"/>
<b>PP24a. Si vous aviez des enfants, souhaiteriez-vous qu'ils prennent la relève de votre activité après vous ?</b> 1. Oui    2. Non	<input type="text"/>	<b>PP31b. Si Oui sans succès, pourquoi cela n'a pas pu aboutir ?</b> 1. Démarches trop complexes 2. Lenteur administrative 3. Coûts trop élevés 4. Trop de corruption 5. Autre _____ (précisez)	<input type="text"/>
<b>PP24b. Pourquoi ?</b> _____	<input type="text"/>	<b>PP31c. A votre avis, quel est le principal intérêt de se faire enregistrer (de posséder un Numéro d'identification fiscale (NIF)) ?</b> 1. Accès au crédit 2. Accès au meilleur emplacement sur le marché 3. Ventes des produits aux grandes sociétés 4. Publicité 5. Autre _____ (précisez) 6. Aucun intérêt	<input type="text"/>
<b>PP25a. Par rapport à l'année dernière, votre bénéfice :</b> 1. S'est amélioré    2. Est resté stable    3. A diminué 4. NC → PP28 <b>Passez à PP26a</b> <b>Passez à PP25c</b>	<input type="text"/>	<b>PP32a. Seriez-vous prêt à payer des impôts sur votre activité ?</b> 1. Je paye déjà    2. Oui    3. Non	<input type="text"/>
<b>PP25b. Si votre bénéfice s'est amélioré, pourquoi ?</b> 1. Hausse de la production vendue 2. Hausse de la marge unitaire appliquée 3. Hausse de la production vendue et de la marge unitaire → <b>Passez à PP26a</b>	<input type="text"/>	<b>PP32b. L'unité de production que vous dirigez a-t-elle payé au cours des douze derniers mois ?</b> 1.Oui    Si non pourquoi? 2.Non a) L'impôt <input type="text"/> <input type="text"/> b) La patente <input type="text"/> <input type="text"/> c) La TVA <input type="text"/> <input type="text"/> d) L'IR <input type="text"/> <input type="text"/> <b>Pourquoi Non :</b> 1. Démarches trop compliquées      5. Mauvaises affaires 2. Ne veut pas collaborer avec l'Etat      6. Trop cher 3. Ne sait pas s'il faut payer      7. Autre _____ 4. Non obligatoire      (Précisez)	<input type="text"/>
<b>PP25c. Si votre bénéfice a diminué, pour quelle raison ?</b> 1. Baisse de la vente 2. Baisse de la marge unitaire 3. Baisse de la vente et de la marge unitaire	<input type="text"/>	<b>PP32c. Seriez-vous favorable à la mise en place d'un impôt unique sur votre activité ?</b> 1. Oui    2. Non    3. Ne sait pas	<input type="text"/>
<b>PP26a. Quelle nouvelle stratégie avez-vous adoptée depuis le début de l'année ?</b> 1. Prospection de nouveaux clients 2. Changement de fournisseur pour diminuer les coûts 3. Installation dans un local moins coûteux 4. Limitation de la hausse du salaire 5. Aucune de ces stratégies	<input type="text"/>	<b>PP32d. L'impôt doit être payé par :</b> 1. jour    2. semaine    3. mois    4. trimestre    5. an	<input type="text"/>
<b>PP26b. Par rapport à l'année dernière, vous avez :</b> 1. Augmenté la marge unitaire appliquée pour accroître ou maintenir votre niveau de vie 2. Diminué la marge unitaire pour attirer les clients 3. Vous n'avez pas modifié votre marge unitaire	<input type="text"/>	<b>PP33. A votre avis, à quelle institution doit revenir l'impôt ?</b> 1. Administration centrale    2. Commune    3. Ne sait pas	<input type="text"/>
<b>PP27a. Par rapport à l'année dernière, le nombre de vos clients :</b> 1. a augmenté      2. a diminué      3. est resté stable	<input type="text"/>	<b>PP34. Dans quel domaine en priorité doivent être utilisés les impôts reçus,</b> 1. Education, santé 2. Infrastructure (routes, marchés, etc.) 3. Fonctionnement (fournitures de bureau, entretien) 4. Salaire des fonctionnaires 5. Alimenter un fond d'appui aux micro-entreprises 6. Autre _____ (Précisez)	<input type="text"/>

<b>SS. SECURITE SOCIALE ET AUTRES ASSURANCES</b>		
<b>SS1. Savez-vous ce qu'est la Sécurité Sociale ?</b> 1. Oui 2. Non	_	<b>SS7. Pour un tel système de cotisation sociale et de protection, quel montant mensuel maximal par personnel souhaiteriez-vous cotiser ?</b> 1. Moins de 500 Fcfa 2. Entre 500 et 1000 Fcfa 3. Entre 1000 et 2000 Fcfa 4. Entre 2000 et 5000 Fcfa 5. Entre 5000 et 10 000 Fcfa 6. 10 000 Fcfa ou plus
<b>SS2. Connaissez-vous la Caisse Nationale de Sécurité Sociale (CNSS) ?</b> 1. Oui 2. Non → <b>Passez à SS5a</b>	_	
<b>SS3a. Au moins un de vos employés y est-il immatriculé ?</b> 1. Oui → <b>Passez à SS4a</b> 2. Non	_	<b>SS8. Quels sont les risques que vous voudriez que ce système couvre en priorité (les classer par ordre de priorité de 1 à 7) ?</b> a. Accident du travail b. Maladie professionnelle c. Vieillesse d. Invalidité e. Décès f. Allocation familiale g. Maternité
<b>SS3b. Sinon, pourquoi ?</b> 1. Excès de procédures 2. Coûts élevés 3. N'en trouve pas l'intérêt 4. Pense ne pas être concerné 5. Autre _____	_	
<b>SS4a. Que pensez-vous de son fonctionnement actuel ?</b> 1. Sans opinion 2. Très satisfaisant 3. Satisfaisant 4. Peu satisfaisant 5. Pas satisfaisant	_	<b>SS9. Avez-vous déjà souscrit à une assurance auprès d'une société privée pour la couverture des risques de métier ?</b> 1. Oui 2. Non → <b>FIN</b>
<b>SS4b. Pour quelle principale raison n'êtes-vous pas satisfait de son fonctionnement actuel ?</b> 1. Couverture de la population limitée 2. Prestations insuffisantes 3. Complexité des formalités d'inscription 4. Complexité des prises en charge 5. Autres : _____ (précisez)	_	
<b>SS5a. Etes-vous personnellement favorable à la création d'un système de cotisation sociale et de protection pour ceux qui exercent des métiers comme vous ?</b> 1. Très favorable 2. Favorable 3. Peu favorable 4. Pas favorable 5. Indifférent/Sans opinion → <b>Passez à SS9</b>	_	<div style="text-align: center;"><b>FIN DE L'INTERVIEW</b></div> <div style="text-align: center;"><b>MERCI POUR VOTRE COLLABORATION</b></div>
<b>SS5b. Quel doit être selon vous le statut d'un tel système de cotisation sociale et de protection ?</b> 1. Public (Géré par l'Etat) 2. Privé (Géré par le privé)	_	
<b>SS6. Quels seraient, selon vous, les atouts d'un tel système ?</b> 1. Garantir la retraite des bénéficiaires 2. Assurer les bénéficiaires en cas d'incapacité de travail 3. Assurer la famille en cas d'une disparition prématurée 4. Autre : _____ (précisez)	_	<u>Commentaire</u>